

サイオス株式会社 オンライン会社説明会

2026年8月25日

サイオス株式会社
証券コード 3744



本日のアジェンダ



01 会社紹介

02 事業紹介・成長戦略

03 中期経営計画

04 株主還元の方針

05 最後に

01 会社紹介

02 事業紹介・成長戦略

03 中期経営計画

04 株主還元の方針

05 最後に

サイオス株式会社とは 「オープンソースソフトウェア（OSS）」と 「AI」で企業のITを支える会社



オープンソースソフトウェア (OSS) とは

世界中のエンジニアが協働して 開発するソフトウェア

透明性

自由

協働

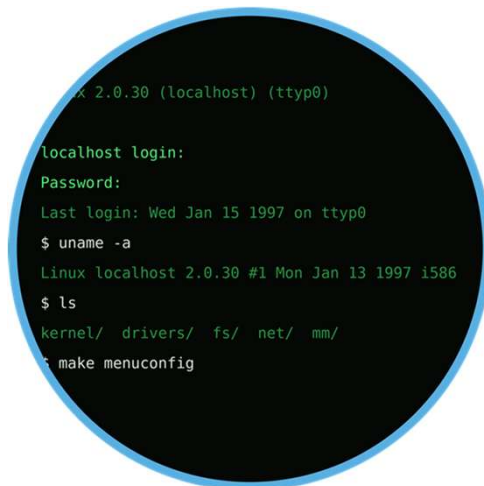
- 
- 設計図にあたるソースコードが公開されている
 - 利用する人や目的を制限しない
 - 誰もが自由に閲覧・修正・再配布が可能

趣味のソフトウェアから 世界中に普及するITインフラへ

1997年
サイオス創業



2026年



一部のエンジニアのソフトウェア



スマートフォンのOS※

- Google Chrome
- Safari
- Microsoft Edge

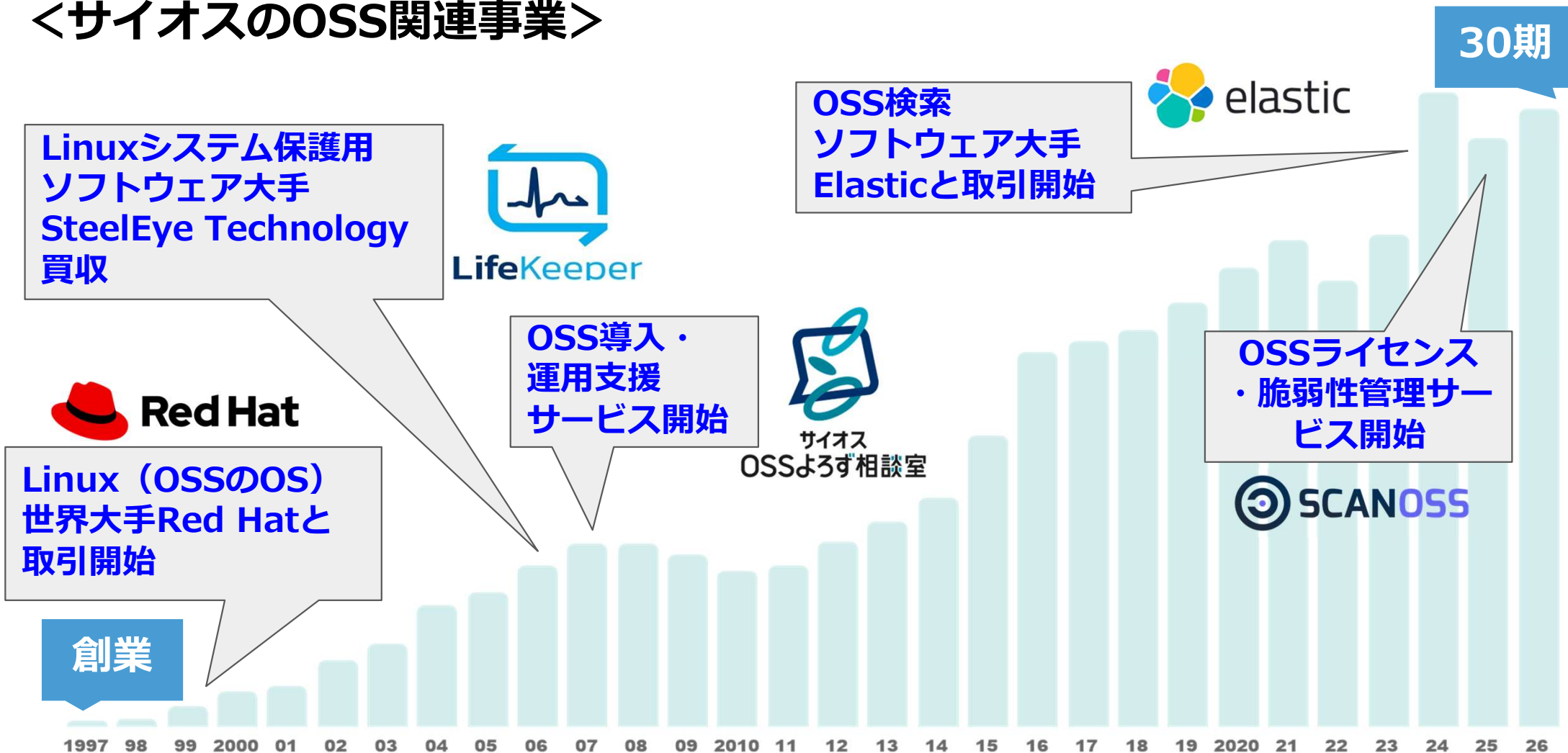


主要ブラウザのコア技術

※OS : Operating Systemの略。スマートフォンやパソコンを動かすための基本となるソフトウェアのこと

オープンソースソフトウェアと共に成長

<サイオスのOSS関連事業>



サイオスグループの現在



創業

1997年

従業員数

2025年12月31日時点・臨時雇用者を含む

544名

連結グループ

6社

エンジニア比率

サイオステクノロジー(2026年4月)

61%

ミッション

「世界中の人々のために、
不可能を可能に。」

趣味のソフトウェアとされたOSSの未来を信じ、常識に挑み続けてきました。これからも、イノベーションによって人々の課題を解決し、より良い社会の実現に貢献します。

直近業績

2026年12月期 連結上期業績



全項目で前年伸長を達成

(単位：億円)	2025年12月期 上期実績	2026年12月期 上期実績	2026年12月期 通期業績予想	業績予想 進捗率
売上高	94.8	109.4	200.0	54.7%
営業利益	1.7	1.9	4.5	43.6%
経常利益	2.2	2.3	5.1	47.0%
親会社株主に帰属 する中間純利益	1.1	1.4	3.7	38.1%
EBITDA※	1.9	2.3	5.4	44.0%
ROIC※	14.3%	13.0%	13.4%	—

※EBITDA・・・営業利益＋減価償却費＋のれん償却額

※ROIC・・・税引後営業利益÷(株主資本＋有利子負債)

連結貸借対照表



利益剰余金の増加により純資産は順調に増加

2025年12月31日

流動資産 75.8 (内現預金 35.8)	負債 68.0 (内有利子 負債0.4)
固定資産3.4	純資産合計 18.5
投資その他7.3	
資産合計 86.6	負債純資産合計 86.6



2026年6月30日

流動資産 84.0 (内現預金 41.4)	負債 74.3 (内有利子 負債0.3)
固定資産3.0	純資産合計 20.1
投資その他7.3	
資産合計 94.4	負債純資産合計 94.4

(単位：億円)

01 会社紹介

02 事業紹介・成長戦略

03 中期経営計画

04 株主還元の方針

05 最後に

OSSと先端技術をコアとし 3つのセグメントで企業向けソリューションを展開

創る

プロダクト&サービス

自社開発ソフトウェア製品
の
開発・販売・サポート

構築
する

コンサルティング
&インテグレーション

企業向けシステムの
企画・開発・運用

拡げる

ソフトウェアセールス
&ソリューション

最先端ソフトウェア製品
の
販売と技術サポート

2026年12月期 セグメント別上期業績

(単位：億円)

2026年12月期
上期実績

連結売上高	109.4
■ プロダクト&サービス	24.8
■ コンサルティング&インテグレーション	16.9
■ ソフトウェアセールス&ソリューション	67.7
調整額（全社費用他）	▲0.1
営業利益	1.9
■ プロダクト&サービス	3.1
■ コンサルティング&インテグレーション	2.1
■ ソフトウェアセールス&ソリューション	0.9
調整額（全社費用他）	▲4.2

※全社費用は、主にセグメントに帰属しない当社の管理部門に係る費用です

© SIOS Corp. All rights Reserved.

創る

プロダクト&サービス

自社開発ソフトウェア製品
の
開発・販売・サポート

構築
する

コンサルティング
&インテグレーション

企業向けシステムの
企画・開発・運用

拡げる

ソフトウェアセールス
&ソリューション

最先端ソフトウェア製品
の
販売と技術サポート

グルージェントフロー

申請・承認ツール

- 企業の申請・承認作業を効率化
- 高い契約継続率



グルージェントフロー

LifeKeeper

システム障害対策ソフト

- 障害を検知して自動復旧、システムを守る
- 9万ライセンス超の導入実績



LifeKeeper

LifeKeeper

製品動画をご覧ください

導入事例：LifeKeeper



株式会社クレディセゾン様 信頼できるシステムと実感

24時間365日稼働しているシステムにLifeKeeperを
採用したことでシステムが止まることなく安全に稼働
して運用ができていたので、製品選定も含めてうまく
いったと感じています



クレディセゾンご担当者様

導入紹介URL:https://bccs.sios.jp/customers/credit_saison.html

上期実績

(単位：億円)

2026年12月期
上期実績

連結売上高	109.4
■ プロダクト&サービス	24.8
■ コンサルティング&インテグレーション	16.9
■ ソフトウェアセールス&ソリューション	67.7
調整額（全社費用他）	▲0.1
営業利益	1.9
■ プロダクト&サービス	3.1
■ コンサルティング&インテグレーション	2.1
■ ソフトウェアセールス&ソリューション	0.9
調整額（全社費用他）	▲4.2

※全社費用は、主にセグメントに帰属しない当社の管理部門に係る費用です

市況変動に強いストック売上高※が中心

※ストック売上高：サブスクリプション・保守/サポートを中心とした継続的・安定的な売上のこと



■ ストック売上

■ その他

連結売上高

109.4億円

プロダクト&
サービス売上高

24.8億円

(うちストック売上)

19.8億円

ストック売上高拡大に向けた取り組み

サブスクリプション※ 製品比率の向上

従来のライセンス販売に加え

サブスクリプション提供も可能にする

契約数増によるストック売上の伸長

新規契約獲得と高付加価値品販売による単価増に注力

自社製品へのAI機能搭載を継続開発 SIOS

AIエージェント※的アプローチで高付加価値機能を開発

AI機能開発例) グルーエージェントフロー ユーザーアシスト機能

現行機能

ユーザーの質問に回答する
受動的な便利機能



グルーエージェントフロー

2026開発戦略

AIエージェントによる
自律的な提案機能



グルーエージェントフロー

創る

プロダクト&サービス

自社開発ソフトウェア製品の
開発・販売・サポート

構築
する

コンサルティング
&インテグレーション

企業向けシステムの
企画・開発・運用

拡げる

ソフトウェアセールス
&ソリューション

最先端ソフトウェア製品の
販売と技術サポート

サービス紹介

生成AI導入サービス

エンタープライズのAI導入支援

- 生成AIの導入企画～構築までをワンストップで実現



サイオスOSSよろず相談室

プロによるOSS利用サポート

- 企業のOSS活用を徹底支援
- 20年以上、2,000件超の実績



トヨタ自動車株式会社様 10年以上安定生産を支援

サイオスさんは、最新版へのアップデートを促すといった型通りの回答ではなく、「ワンチーム」として我々の事情を理解し、問題の箇所をしっかりと突き詰めた上での回答でサポートいただいています



トヨタ自動車ご担当者様

導入事例URL : <https://oss-yorozu.sios.jp/showcase/#toyota>

上期実績

(単位：億円)

2026年12月期
上期実績

連結売上高	109.4
■ プロダクト&サービス	24.8
■ コンサルティング&インテグレーション	16.9
■ ソフトウェアセールス&ソリューション	67.7
調整額（全社費用他）	▲0.1
営業利益	1.9
■ プロダクト&サービス	3.1
■ コンサルティング&インテグレーション	2.1
■ ソフトウェアセールス&ソリューション	0.9
調整額（全社費用他）	▲4.2

※全社費用は、主にセグメントに帰属しない当社の管理部門に係る費用です

© SIOS Corp. All rights Reserved.

AIとオープンソースソフトウェアによる事業強化

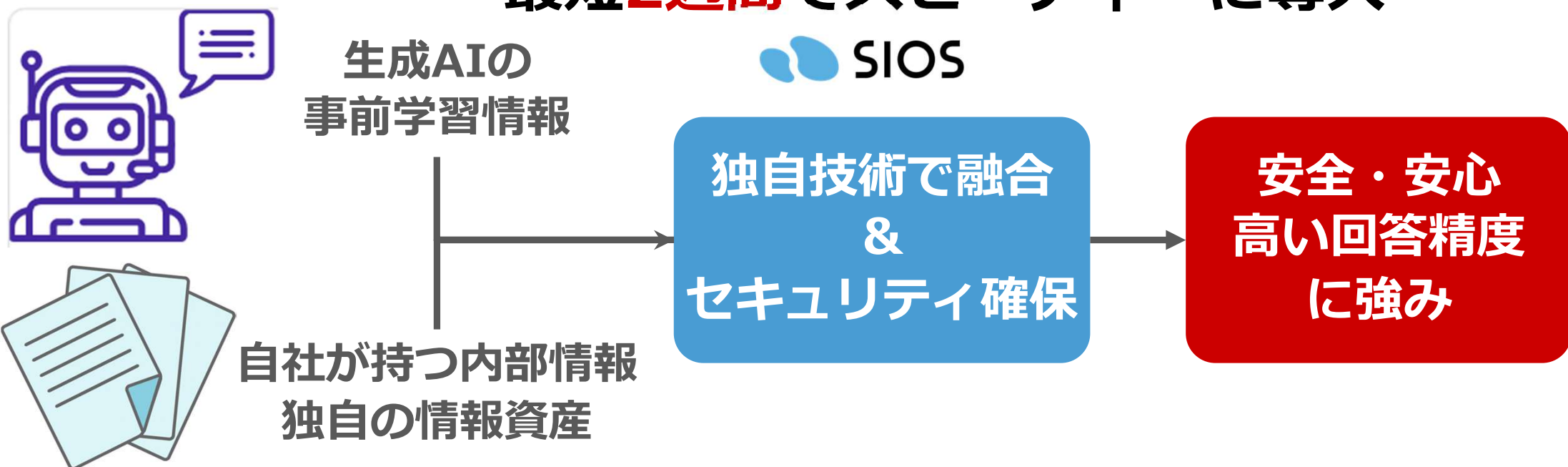
顧客のAI活用支援

AI活用による開発工数の大幅削減

社内ナレッジ※活用AIチャットサービス

商用利用レベルの回答精度を

最短**2週間**でスピーディーに導入



AI活用による開発工数の大幅削減 SIOS

オープンソースで培った設計力を活かし、システムのAI駆動開発に投資



開発の全工程を複数AIで自動化

STEP 01
要件定義



STEP 02
設計



STEP 03
自動テスト



STEP 04
リリース



各工程の重要事項のみエンジニアが判断

創る

プロダクト&サービス

自社開発ソフトウェア製品の
開発・販売・サポート

構築
する

コンサルティング
&インテグレーション

企業向けシステムの
企画・開発・運用

拡げる

ソフトウェアセールス
&ソリューション

最先端ソフトウェア製品の
販売と技術サポート

提携先紹介

Red Hat関連製品

- 世界最大級のOSS企業との
20年以上のパートナーシップ



Elastic N.V.

- オープンソースの検索・分析
プラットフォーム
- 国内唯一の
ディストリビューター



上期実績

(単位：億円)

2026年12月期
上期実績

連結売上高	109.4
■ プロダクト&サービス	24.8
■ コンサルティング&インテグレーション	16.9
■ ソフトウェアセールス&ソリューション	67.7
調整額（全社費用他）	▲0.1
営業利益	1.9
■ プロダクト&サービス	3.1
■ コンサルティング&インテグレーション	2.1
■ ソフトウェアセールス&ソリューション	0.9
調整額（全社費用他）	▲4.2

※全社費用は、主にセグメントに帰属しない当社の管理部門に係る費用です
© SIOS Corp. All rights Reserved.

01 会社紹介

02 事業紹介・成長戦略

03 中期経営計画

04 株主還元の方針

05 最後に

2026年 中期経営計画



2028年での過去最高売上・過去最高益の更新を目標とする

	2025年12月期	2026年12月期	2027年12月期	2028年12月期
売上高	190.5億円	200億円	210億円	220億円
営業利益	4.0億円	4.5億円	5.2億円	6.1億円
EBITDA※2	4.6億円	5.4億円	6.1億円	7.0億円
ROIC	14.2%	13.4%	13.2%	13.5%
配当	0円	5円	連結配当性向30%以上目標	

※1 税引後営業利益÷(株主資本+有利子負債)

※2 営業利益+減価償却費+のれん償却額

01 会社紹介

02 事業紹介・成長戦略

03 中期経営計画

04 株主還元の方針

05 最後に

配当金・配当性向



持続的な利益成長を実現し、株主還元の充実を目指します

2026年12月期 配当計画

1株当たり配当金

5円

2027年12月期以降の目標

連結配当性向目標

30%以上

株主優待



日頃のご支援への感謝と中長期的な保有をしていただける株主様の増加を図ることを目的として株主優待を導入

基準日

12月末日

毎年1回、期末時点の株主名簿に基づき実施

保有株式数

200株以上

優待内容

2,000円相当

カタログギフト（食品）



01 会社紹介

02 事業紹介・成長戦略

03 中期経営計画

04 株主還元の方針

05 最後に

オープンソースソフトウェアと生成AIで不可能を 可能にし、より良い社会の実現に貢献してまいります

私たちは社員と共に**成長**し、**成長の成果**を
株主の皆様へしっかりと**還元**いたします



創造性あふれる社会

テクノロジーが持つ無限の可能性により、
人々をよりクリエイティブに。



心豊かな社会

楽しく学び、自分らしく働ける機会を。
不安や心配をなくして心と体に健康を。



持続可能な社会

安全で安心できる暮らしを。
効率的で賢い資源の利用を。
生き活きとした地域社会の創生を。



SIOS is Innovative Open Solutions

用語集



頁	用語	説明
8	OS	Operating Systemの略。スマートフォンやパソコンを動かすための基本となるソフトウェアのこと
21	ストック売上高	サブスクリプション・保守/サポートを中心とした継続的・安定的な売上のこと
22	サブスクリプション	定額料金を支払うことで、一定期間、特定のサービスや製品を利用できる権利を得るビジネスモデル
23	AIエージェント	自ら計画・判断・実行を行い、人間の意思決定や複雑な業務プロセスを自動で支援・代行するAIシステムのこと
29	ナレッジ	企業や個人が保有する、業務に役立つ知識・ノウハウ・知見のこと

サイオス株式会社について



SIOS is Innovative Open Solutions

本社 東京都港区南麻布2-12-3 サイオスビル

資本金 1,481百万円

設立 1997年5月23日

市場 東証スタンダード（証券コード：3744）

社員数 連結493名（2025年12月31日現在）

**主な連結
子会社** サイオステクノロジー（株）
サンディブルー（株）
SIOS Technology Corp. <米国>

IRサイト <https://www.sios.com/ja/ir/>

1997年の設立以来、オープンソースソフトウェアの社会実装の先駆者として事業を展開してまいりました。現在は、サイオス株式会社（東証スタンダード：3744）を持株会社とし、クラウド・AI等の先端テクノロジーを活用したソフトウェア製品の開発・販売および高度なシステムインテグレーションサービスを提供する事業会社グループとともに、お客様のデジタルトランスフォーメーションを支えています。

「世界中の人々のために、不可能を可能に。」をミッションステートメントに、グループの総力を結集し、AI時代の新たな価値創造をリードしてまいります。

詳細情報については、<https://www.sios.com/> をご覧ください。

ご留意事項



業績予想につきましては、現在入手している情報に基づいた当社の判断であり、不確定要素を含んでおります。実際の業績は、様々な要素により業績見通しとは異なる結果となり得ることをご承知おき下さい。実際の業績に影響を与え得る重要な要素には、当社の事業領域を取り巻く経済情勢、市場の動向などが含まれております。

但し、業績に影響を与え得る要素は、これらに限定されるものではありません。

本資料で使用する商標、ロゴ、商号に関する権利は、弊社またはそれぞれの権利の所有者に帰属します。

本件に関するお問い合わせ

サイオス株式会社 IR担当

Tel : 03-6401-5125 (直通)

Webによる場合はこちらからお問い合わせください

https://mk.sios.com/SIOS_Inquiry.html

